

3つのブランド戦略

①「知恵と親切」のしがぎん

個人・法人提案メニュー

FP活動

当行の3つのブランド戦略の1つである「知恵と親切」のしがぎん、この展開の中核が「FP」(フィナンシャル・プランニング)活動です。「お取引先に対して親身のアドバイスを行ってこそ、地方銀行としての我々の使命と生き甲斐がある」との思いを込め、お客さまの多様な課題を解決する「ソリューション・ビジネス」(課題解決型営業)に全行あげて取り組んでいます。

本・支店一体でFP活動を展開

本部・営業統轄部内の「ソリューション営業グループ」が支店と一体となって、相続や不動産有効活用などについて個人のお客さまへアドバイスする「個人FP」をはじめ、企業の皆さまへ事業承継対策、ニュービジネス支援、ビジネスマッチング、M&Aなどを提案する「法人FP」の活動を積極的に展開しています。

お陰さまで、お客さまからの相談件数は、「ソリューション営業グループ」を設置した平成11年度の559件から平成19年度には年間で1,146件にのぼり、当行の親身の提案にご好評をいただいています。

FP資格の全員取得をめざして

「知恵と親切」を提供するビジネスの実効をあげるため、FP資格の全員取得と上級クラスへのチャレンジを推進し、パートタイマーも含めて有資格者は1,994人(平成20年3月現在)にのぼっています。

プライベートバンキングチームを設置

また、1級FP技能士などが複合的な資産運用ニーズのあるお客さまに対して、幅広い見地から提案・アドバイスをする「プライベートバンキングチーム(PBチーム)」を平成18年4月に設置しました。加えて、平成19年11月には「エリアコンサルティングリーダー(ACL)」を地域ごとに設置し、きめ細かな「知恵と親切」を提供しています。

「事業承継セミナー」を初めて開催

当行がご提供している法人FPの相談メニューの中でも、特にご要望の多い事業承継対策をテーマに、平成19年10月から平成20年6月まで、合計5回のセミナーを開催しました。具体的な事例を交えた講演のほか、個別相談会も好評を得ました。

■主な相談メニュー

個人FP	相続・贈与相談
	遺言相談
	不動産有効活用
	公益信託、特定贈与信託
	法人成り
	個人開業医コンサルティング
	医療開業サポート
法人FP	事業承継対策
	株式公開支援
	M&A
	企業年金(退職給付債務コンサルティング)
	債権流動化・一括ファクタリングシステム
	公益信託・特定贈与信託
	大学等への橋渡し(技術交流支援)
	ニュービジネス支援 「中小企業新事業活動促進法」申請アドバイス等
	建設業経営事項審査コンサルティング
	ROE・キャッシュフロー分析コンサルティング
	医療法人コンサルティング
	経営支援コンサルティング
	ISOコンサルティング
コモディティ・デリバティブ	
BCPサポート	

企業経営支援室

業績改善に取り組まれているお取引先企業の経営支援に向け、地域金融機関の使命として一歩踏み込んだ取り組みを図るため、審査部内の「企業経営支援室」（平成15年10月設置）が活動を展開中です。

同室は7人編成で、中小企業診断士資格などを持つ行員の経営支援ノウハウを積極的に活用するとともに、外部専門家とも連携を強化して活動を展開しています。

取引先と現状認識を共有

具体的には、営業店との緊密な連携プレーで、取引先企業との現状認識を共有したうえで経営上の課題を明確にし、売上向上策や経費削減策、財務内容改善策などの助言を行い、経営改善に取り組んでいます。必要な先には、お取引先とともに経営改善計画を策定し、その計画の進捗を図っています。

債務者区分を改善（ランクアップ）

これらの取り組みの結果、平成20年3月までに112先で債務者区分を改善（ランクアップ）しています。

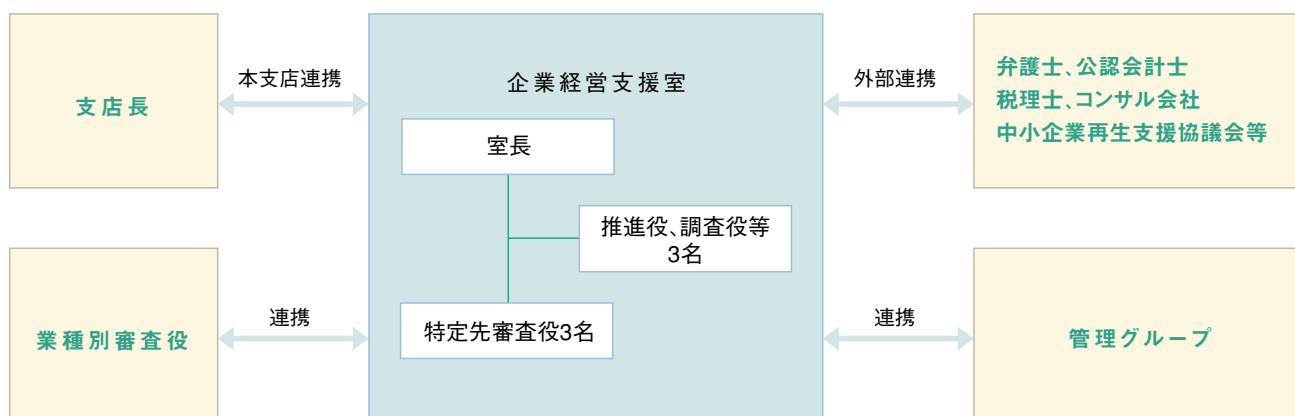
事業再生は、息の長い取り組みであり、成果がすぐに現れる性質のものではありませんが、今後とも「知恵と親切を提供するビジネス」に注力します。



滋賀県中小企業再生支援協議会の利用

同協議会は、滋賀県内の中小企業を対象に、再生の支援を行う機関として、近畿経済産業局の委託を受けて大津商工会議所が設置しました。当行では、中小企業の再生を強力にバックアップする機関として同協議会との連携を深め、再生支援の促進を図っております。

企業経営支援室組織図



3つのブランド戦略

①「知恵と親切」のしがぎん

商品／サービス

■Web総合口座「e-CAMO」

無通帳型のWeb総合口座「e-CAMO」は、インターネットを通じて振込、振替のほか、取引内容や残高の確認が可能です。

無通帳で紙資源を節約、環境保全に関する一方、盗難通帳による現金被害の防止にもつながります。



■医療・がん保険を取扱開始

平成20年3月から、医療保険・がん保険の取り扱いを開始しました。これまで投資信託、個人年金保険、外貨定期預金など、お客さまの資産運用ニーズにあったご提案に取り組んでまいりましたが、医療保険・がん保険を取り扱うことで、保障ニーズを含めたトータルなライフプランのご提案が可能となりました。

■有名ホテル・旅館の「宿泊優待券配布サービス」

滋賀県など近隣の有名ホテル・旅館の「宿泊優待券」を年1回お配りする「宿泊優待券配布サービス」を平成18年4月から開始しております。

お客さまのお取引内容により預り資産（定期預金、投資信託、国債、生命保険）残高が1,000万円以上などの一定条件を満たすお客さまに対し、滋賀県・岐阜県・三重県の有名ホテル・旅館の「宿泊優待券」を年1回お配りするものです。

なお、本サービスは、株式会社十六銀行（岐阜県岐阜市）、株式会社百五銀行（三重県津市）との共同プロジェクトとして展開しております。

■スピード回答のスーパー住宅ローン

「ローンの回答は早く教えてほしい」とのお客さまのご要望にお応えする住宅ローン「しがぎんスーパー住宅ローン」は、ご本人、または生活を共にするご家族のための住宅の新築、増改築、購入などの資金で、諸費用も含めてお申し込みいただけ、ご融資額は5,000万円以内です。

審査結果は、「住宅ローン自動審査システム」により、最短で「翌営業日」の回答が可能です。



■「しがぎんセレクトリフォームローン」は無担保で1,000万円まで借入可能

「しがぎんセレクトリフォームローン」は、ご自宅のリフォーム資金として、無担保で1,000万円までのお借入が可能です。

また、耐震対策のリフォームや、太陽光発電設備設置などのエコ関連リフォームには、「セレクトリフォームローン（エコ&耐震）」をご用意し、通常よりも低金利でお借入が可能です。



商品／サービス

■災害への備えをサポート「BCPサポートローン」

地震などの防災対策に必要な資金を優遇する、事業者向け「BCPサポートローン」(平成18年8月取扱開始)は、災害に備えた平時からのBCP(事業継続計画)の普及を目的とした商品です。BCPをすでに作成されている、または当行グループのしがぎん経済文化センターおよび当行が提案する災害リスクコンサルティングを受けられた事業者の皆さまを対象に、耐震補強やシステム機器の購入などの災害対策に必要な資金を、通常金利より0.3%優遇するものです。

BCPとは—
事業継続計画(緊急時企業存続計画ともいう):企業が自然災害・大火災等の緊急事態に遭ったとき、事業資産の損害を最小限にとどめるとともに、中核となる事業の継続あるいは早期復旧を可能とするために、平常時に行うべき活動や緊急時における事業継続のための方法・手段などを取り決めておく計画のこと。



■経営者応援ローン「企動力プラス」

最短で3営業日のスピード回答が可能な「経営者応援ローン『企動力(きどうりょく)プラス』」は、最高2,000万円までお借入が可能です。無担保、第三者保証人不要です。

取扱開始(平成18年10月)からの融資累計(平成20年3月末)は、38億円にのびています。



■農林漁業の夢をサポート「超農力(ちょうのうりょく)」

農業をはじめとする第一次産業を営む企業・個人の皆さまを対象とした融資商品「超農力(ちょうのうりょく)」は、最大2,000万円までお借入が可能です。無担保、第三者保証人不要となっています。

今後の農業生産の主役となる「担い手」の皆さまをサポートする商品です。

取扱開始(平成18年10月)からの融資累計(平成20年3月末)は、2億2,200万円となっています。



■スピードローン「スーパー速戦力」

地元中小企業の資金ニーズに迅速にお応えする、しがぎんスピードローン「スーパー速戦力」(平成16年4月取り扱い開始)が好評です。

滋賀県信用保証協会との連携で、滋賀県内に営業所または事業所を有する企業や事業者の皆さまにご融資するもので、最短で2営業日以内に回答が可能です。融資上限は1億2,000万円で、長期の設備資金から短期のつなぎ資金まで幅広くご利用いただけます。不動産などの担保は不要、第三者保証人は原則不要です。

3つのブランド戦略

①「知恵と親切」のしがぎん

ニュービジネスをサポート

「野の花」育成

地域経済の活性化を願って「野の花」（ニュービジネス＝新事業）を育成するため「しがぎんニュービジネスサポート室」を開設して旺盛な起業家精神をサポートするなど、さまざまな取り組みを展開しています。

「しがぎんニュービジネスサポート室」

「しがぎんニュービジネスサポート室」を平成16年9月、商工業、労働福祉の総合拠点「コラボしが21」（大津市打出浜）に開設しています。

同室では、①ニュービジネス企業への支援・相談業務 ②「産学官・金（金融）」連携のコーディネート（産産連携・産学官連携）③しがぎんニュービジネス支援ネットワーク「野の花応援団」事務局としての活動などに取り組んでいます。（電話番号 077-523-4831）

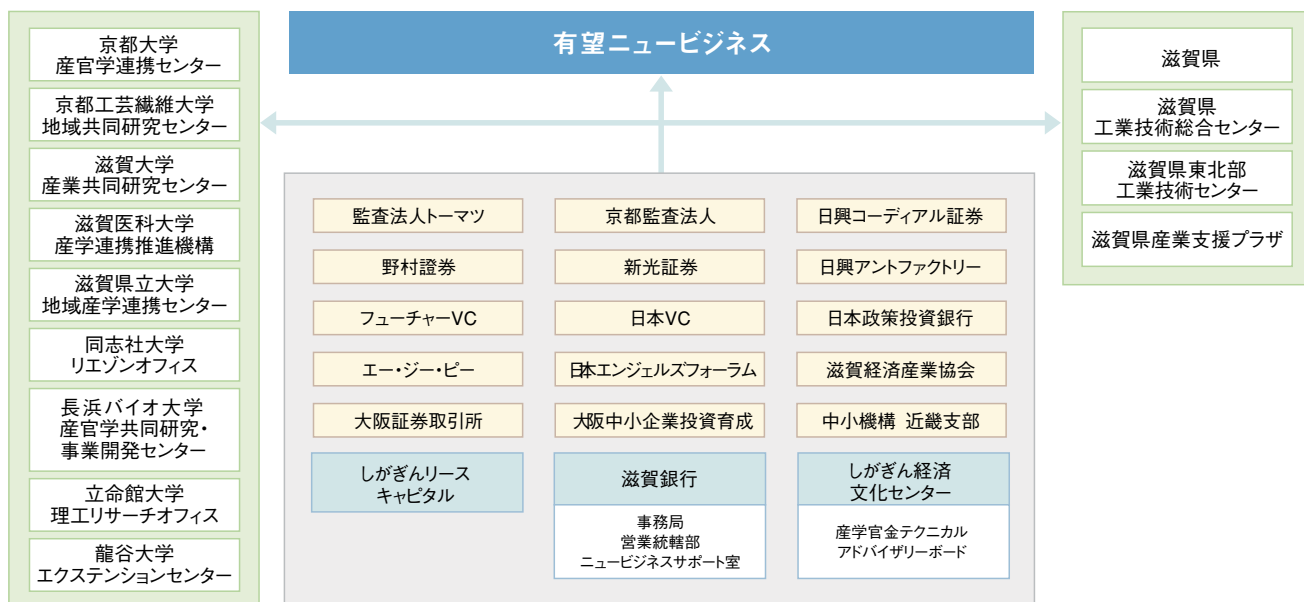
しがぎんニュービジネス支援ネットワーク「野の花応援団」

起業・新事業への支援活動を一層強化するため、地域結集型のしがぎんニュービジネス支援ネットワーク「野の花応援団」（平成14年6月組成）が活動しています。

滋賀県などの行政機関、地域の各大学など「産学官・金」の英知を結集してニュービジネスを育成する、全国でもユニークなネットワークです。

具体的には、ニュービジネスに取り組まれる皆さんに、公的機関や大学などの専門家を紹介する一方、金融支援、株式公開支援など、幅広いサポートを行っています。一方、当行関連会社・しがぎん経済文化センターに「産学官金テクニカルアドバイザーボード」を設置して事業の評価や目利きを行っています。

しがぎんニュービジネス支援ネットワーク 野の花応援団 （平成20年4月現在）



産学官金テクニカル アドバイザーボード

井上嘉明（滋賀県立大学 特任教授 工学博士）
 牧野圭祐（京都大学産学官連携センター長）
 中谷吉彦（立命館大学研究部副部長）

木村良晴（京都工芸繊維大学繊維科学センター長）
 河嶋壽一（龍谷大学エクステンションセンター長）

（敬称略）

「サタデー起業塾」

「野の花」の育成を「産学官・金」の連携で支援する「サタデー起業塾」を平成12年から毎年開講し、この間、“卒業生”は延べ1,086人（平成20年3月現在）にのぼっています。

9年目の平成20年度は、昨今注目される「環境ビジネス」に特化し、「ニュービジネス最前線～エコでチャレンジ～」をメインテーマに6月28日に開講、平成21年2月までに5回、毎回土曜日に開講します。今年度は著名な上場企業の創業社長や今注目されるベンチャー企業家の講演に加え、京都大学、龍谷大学、立命館大学のご協力を得て、第2～4回は各大学のキャンパスで開催し、最新の環境分野における大学シーズを提供します。



■産学官連携奨励金「しがぎん野の花賞」

「サタデー起業塾」の受講者の中から、毎年贈呈しています「しがぎん野の花賞」を、今年度も実施します。

また、更なる企業価値向上のために、従来の産学連携で成果をあげられた受講者に加え、新たに産学連携で成果をあげられた方も対象とし、「産学官連携奨励金『しがぎん野の花賞』」として実施しています。

なお、前回の平成19年度「野の花賞」は、5企業に総額50万円を贈呈しました。



「しがぎんニュービジネスサポート資金」

起業家の皆さんの多様な資金ニーズに迅速にお応えするため、3,000万円までなら無担保でもご融資する当行独自の「しがぎんニュービジネスサポート資金」（通称「野の花資金」）がご好評をいただいています。

平成20年3月末現在の融資実行累計は91件、20億1,500万円にのぼっています。

「滋賀ベンチャー4号ファンド」を設立

しがぎんと関連会社・しがぎんリース・キャピタルは、平成18年1月、投資ファンド「滋賀ベンチャー4号投資事業有限責任組合」を設立しました。

同ファンドは、株式公開をめざされる地元ベンチャー企業などに対して、金融支援や資本政策など公開準備のためのサポートを行っています。

なお、すでに設立された「滋賀ベンチャーファンド」1号から3号の出資先の中から、実際に株式公開されたお取引先も誕生しています。