

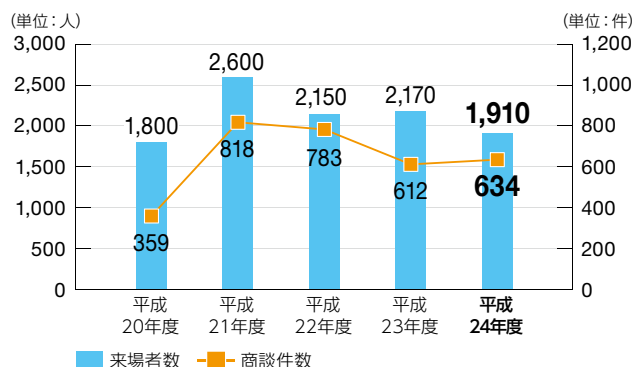


「ネットワークのしがぎん」、お取引先の更なる成長と地域経済の活性化に努めます。

当行は、お取引先に対しまして、日常の経営相談に加えて、創業期・成長期・成熟期それぞれの「ライフサイクル」に応じた経営課題の解決策をご提案する「ソリューション営業」を展開しています。

高い付加価値を提供できる金融サービス業を実現するための取り組みであり、お取引先との一層の「共存共栄」を図ってまいります。

エコビジネスマッチングフェア 来場者数・商談件数



1 2 3 4 1,910名が来場され、盛況だった「エコビジネスマッチングフェア2012」(平成24年7月11日、琵琶湖ホテル)



「ニュービジネス」を育成

「ニュービジネス(=新規事業)」育成のため、営業統轄部ビジネスサポート室を中心に①ニュービジネス支援ネットワーク「野の花応援団」の事務局として産学官連携、産産連携を推進する②ニュービジネスに取り組む企業への支援・相談業務を行う③「サタデー起業塾」を開講し、ニュービジネスのヒントを提供するなど、幅広く活動しています。

サタデー起業塾

環境や医療、観光、地域活性化などのテーマに沿って各分野の最新動向や大学のシーズ(新事業のアイデアやコンセプト)、具体的な取組事例(ベストプラクティス)を紹介、旺盛な起業家精神を支援しています。

13年目の平成24年度「サタデー起業塾」を6月にスタートしました。テーマを「グリーン&ライフ イノベーション〜ジャパンブランド(環境技術・文化)の創造〜」とし、平成25年2月までに5回、毎回土曜日に開講します。

しがぎん野の花賞

平成23年度「しがぎん野の花賞」として5企業に総額50万円を贈呈、これで、同賞創設(平成15年)以来の累計は68先、総額680万円となりました。

「しがぎん野の花賞」は、産学官(産産含む)連携でニュービジネスに取り組み、成果を上げられた「サタデー起業塾」の受講生を表彰するもので、当行創立70周年を記念して創設しました。



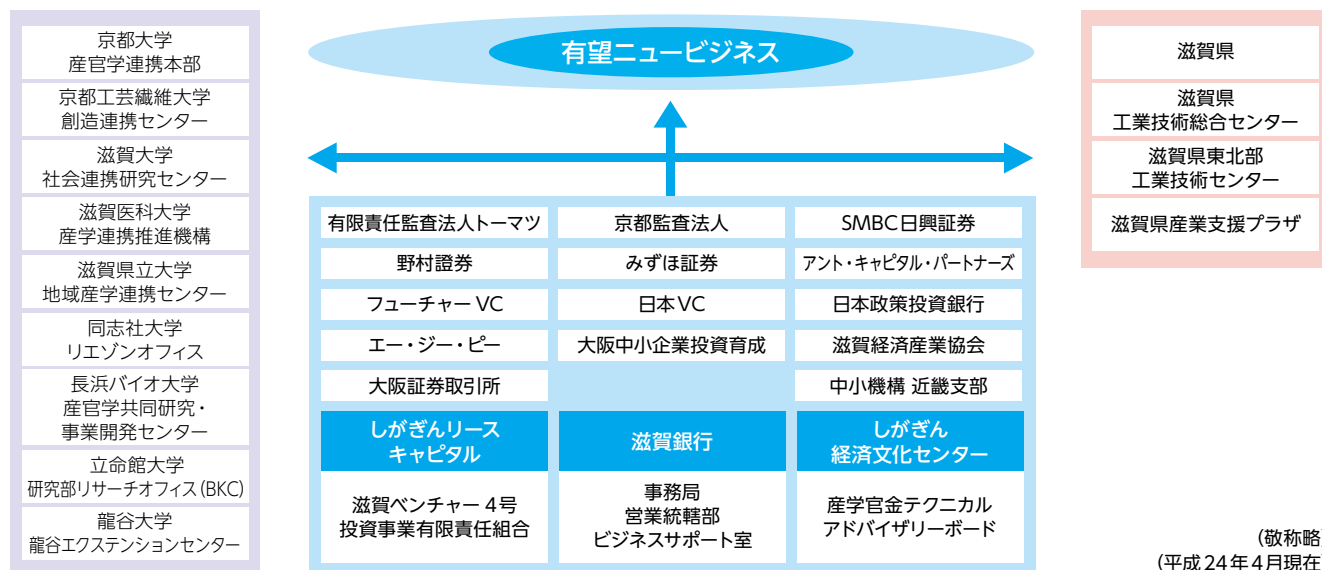
野の花賞贈呈式

しがぎんニュービジネスサポート資金

起業家の皆さんの多様な資金ニーズに迅速にお応えするため、3,000万円を上限として無担保でご融資する「しがぎんニュービジネスサポート資金」を取り扱っています。

平成24年3月末現在の融資実行累計は96件、21億4,300万円にのぼっています。

しがぎん ニュービジネス支援ネットワーク 野の花応援団



産学官金テクニカルアドバイザーボード

安田昌司(滋賀県立大学 地域産学連携センター 教授)
 牧野圭祐(京都大学 産学官連携本部 本部長)
 中谷吉彦(立命館大学 産学官連携戦略本部 副本部長)

田嶋邦彦(京都工芸繊維大学 創造連携センター センター長)
 和田隆博(龍谷大学 龍谷エクステンションセンター センター長)

お取引先のライフサイクルにあわせて

		企業のライフサイクル別アプローチ				
		創業期	成長期		成熟期	転進期
企業の主な課題と解決策	(課題)	資金調達 営業力強化	規模の拡大 社内体制の整備		経営革新 主力商品見直し	売上減少 経営者の生活の保障
	(解決策)	情報収集 販路開拓	営業拠点拡大 財務対策	人材の採用・育成 販路開拓	二次創業 後継者育成 財務対策 後継者への承継	新事業立ち上げ 事業の売却 事業資産の売却
事業のソリューション		ビジネスマッチング(売り) ニュービジネス支援 産学官・金連携 公的サポート活用支援	ビジネスマッチング 海外進出サポート 公的サポート活用支援	M&A(買い) 貿易取引サポート	ビジネスマッチング 海外進出サポート 貿易取引サポート 公的サポート活用支援 M&A(買い)	ビジネスマッチング M&A(売り)
財務のソリューション			クーポンスワップ・ 通貨オプション 販売先開拓・ 与信管理支援	温室効果ガス・ 光熱費削減支援 クーポンスワップ・ 通貨オプション	利益平準化 ソリューション 販売先開拓・ 与信管理支援	
資産のソリューション			企業不動産戦略 支援(買い) BCPサポート	事業承継対策 資産承継・ 信託代理店業務 BCPサポート	企業不動産戦略 支援(活用) 在庫・動産ソリューション 企業年金	資産承継・ 信託代理店業務 企業不動産戦略 支援(売り) 在庫・動産ソリューション
経営改善支援のソリューション			格付コミュニケーションサービス	企業経営支援 経営改善計画 の策定サポート 弁護士、公認会計士 税理士、コンサル会社等 外部専門家との連携	企業再生支援 中小企業再生 支援協議会の活用 動産担保融資(ABL)の活用 DDS、DES活用 による金融支援	事業再生支援 第二会社方式 事業再生型M&A 債権譲渡 民事再生 事業承継

ビジネスマッチング

企業同士の「シーズ」(新事業のアイデアなど)と「ニーズ」のマッチングによる新しいビジネスの流れ、「商流」の創出を支援するため、「**ビジネスマッチングサービス**」を行っています。

広域地銀として培ってきた幅広い企業ネットワークを活用し、法人・個人事業主の皆さまのご要望に応じて、当行支店網を駆使してご要望に沿った企業を選択、紹介候補先としてご提案、お取引先の業績向上をサポートしています。

「エコビジネスマッチングフェア2012」を開催

環境に特化した商談会「エコビジネスマッチングフェア2012」を、平成24年7月11日に開催。今年で5回目です。

新エネルギー・省エネルギー、リサイクル、環境土木建築など6テーマに87社が出展、1,910名以上の皆さまが来場され、熱心に商談が繰り広げられました。参加したお取引先からは、「新しいビジネスパートナーが見つかった」「次回も参加したい」と好評でした。

BCPサポートコンサルティング

当行は、「**BCP(事業継続計画)策定コンサルティング**」を行っています。

大規模地震など災害発生時に被害を少なくするとともに、事業の早期復旧を目指す「**事業継続計画書**」の策定をサポートするもので、お取引先の事業基盤の強化を図ります。



医療開業・経営サポート

医療・介護分野のお取引先向けに、開業前は開業候補地の不動産情報の提供や資金調達のご相談、開業後は医療法人設立や医業承継(事業承継)などの支援をしています。

事業承継サポート

自社株の承継や分散した株式の整理、事業用資産を含めた経営者の相続対策などの経営課題について、経験豊富な中小企業診断士や1級ファイナンシャルプランニング技能士の資格を有する行員が最適な対策をご提案します。

M&Aサポート

「後継者問題」など、経営課題を解決するためにお取引先が取り組まれる「M&A（企業の合併・買収）」をサポートしています。「企業存続のために経営を譲りたい」「発展のために企業を譲り受けたい」といったお取引先のニーズに応じて、情報提供や専門スタッフによるアドバイザー業務を行っています。

「滋賀の魅力発信ファンド」

「観光事業」を投資対象とした「滋賀の魅力発信ファンド」に取り組んでいます。「滋賀」の「自然」、「食」、「歴史」、「産業」などの地域資源を「観光」と融合させ、地域ブランドの魅力向上や地域資源を活用した新商品・サービスの開発・提供に取り組む事業者を支援するものです。

お取引先の「環境経営」をお手伝い

環境や生物多様性保全の取り組みは企業の持続可能な発展にとって不可欠です。当行は、企業経営に環境保全を取り込んだ「環境経営」に取り組まれるお取引先を支援しています。

「しがぎん琵琶湖原則 (PLB)」

お取引先と手を携えて、琵琶湖をはじめとする地球環境を守るため「しがぎん琵琶湖原則 (PLB=Principles for Lake Biwa) (以下、PLB)」を策定し、この原則への賛同をお取引先に広く呼びかけています。

PLB 格付の実施

「PLB」にご賛同いただいたお取引先には、当行が「環境を主軸としたCSR 経営に関する資料」に基づいて、独自の評価基準により5ランク (L1~L5) の環境格付の評価を行い、環境保全への取り組みに役立てていただいています。

PLB 格付BD

お取引先の生物多様性保全に向けた活動の支援を、との願いを込めて、当行独自の生物多様性格付を行っています。

格付は「豊かな生物多様性の継承と自然共生社会の構築」に賛同し、格付取得を希望されるお取引先の「生物多様性配慮」の取り組みについて一定の指標により測定・評価します。



琵琶湖原則支援資金 (PLB 資金)

環境や生物多様性の保全に取り組まれるお取引先へのご融資には、取組状況を把握して決定した「PLB 格付」と「PLB 格付BD」に基づいて、最大年0.6%の貸出金利引き下げを行っています。

平成24年3月末現在の同資金の融資実行累計は1,102件、総額255億円となりました。



カーボンニュートラルローン「未来よし」

琵琶湖の環境と生態系保全を目的に、お取引先の温室効果ガス削減を促進する「カーボンニュートラルローン未来よし」を取り扱っています。

お取引先が環境対応型金融商品を活用して「太陽光発電システム」等を導入、削減した温室効果ガスの排出量を当行が推計し、排出権取引価格を参考に換算した金額を琵琶湖の固有種「ニゴロブナ」と「ワタカ」の放流事業の資金として拠出しています。

