

地域活性化に向けて事業者の皆さまを 細やかにサポートしてまいります



京都府全域でのコンサルティング業務を強化 「京都戦略室」を設置

2016年6月24日、京都支店内に「京都戦略室」を、営業統轄部内に「京都戦略サポートチーム」を設置しました。当行は京都府を「地元」と位置付けた活動を早くから展開していましたが、これにより法人および個人のお客様に対するコンサルティング業務をさらに強化してまいります。これからもお取引先、地域社会の発展に寄与する取り組みを実践してまいります。

環境ビジネス取組企業の販路拡大をサポート 「『しがぎん』エコビジネス マッチングフェア2016」開催



2016年7月6日、環境関連事業に特化した商談会「『しがぎん』エコビジネスマッチングフェア2016」を開催しました。9回目となる今回は、新設の「エコプロダクツ」分野を含め9つのテーマを設置。取引先企業など88社・団体が出展されました。当日は1,420人が来場され、有効商談は583件。同日中に5件が成約し契約金額は6億円に上るなど、活気ある商談会となりました。

企業のライフステージに応じた取り組み

◆ ニュービジネスの支援

あす
未来を担う次世代ビジネスの創造を目指して、「サタデー起業塾」によるビジネスヒントの提供、ニュービジネス支援ネットワーク「野の花応援団」による産学官連携サポートなどに取り組んでいます。

ビジネスフォーラム「サタデー起業塾」

ヘルスケア・バイオ、地域資源、IoT・FinTechなどのテーマに沿って、年に5回、各分野で活躍されている経営者の講演などを行っています。



しがぎん「野の花賞」

産学官連携でニュービジネスに取り組み、成果を上げられた「サタデー起業塾」の受講生を表彰しています。



しがぎん「野の花賞」一新・「協賛企業賞」新設

今回より「協賛企業賞」を新設。エントリー企業に対し、株式会社リパネスや野の花応援団と連携してビジネスプラン策定やブラッシュアップを個別にサポートいたします。

NEW!!

◆ M&A、事業承継・資産承継対策

後継者問題の解消や創業者利益の実現、持続可能な成長の実現などに向け、必要に応じて外部専門機関と連携を図りつつ、M&Aアドバイザー業務に取り組んでいます。また、事業や資産承継に関して、経験豊富な中小企業診断士や1級ファイナンシャル・プランニング技能士等の資格を有する行員が、最適のご提案を行っています。

